

VERTALINGEN

TRAININGEN

TEKSTREDACTIE

Training

Succesvolle offertes schrijven

Sanne / Marijke / Daphne / Anouk / Marja / Eric laat woorden werken.

TAALCENTRUM - VU

Laat woorden werken.

Training

Succesvolle offertes schrijven

Je wilt heldere, onweerstaanbare offertes schrijven waarmee je onderscheidt. Waarmee je duidelijk maakt wat je te bieden hebt. En je wilt aansluiten bij de strakke eisen die opdrachtgevers stellen aan je aanbod, bijvoorbeeld bij aanbestedingen. Hoe maak je offertes die aantrekkelijk zijn en impact hebben?

Wat leer je?

In de training Succesvolle offertes schrijven leer je hoe je naadloos aansluit bij wat je klant zoekt. Het resultaat: succesvolle offertes in duidelijke taal, die je opdrachtgever eigenlijk simpelweg niet kan weigeren. En die je, niet te vergeten, met plezier en efficiëntie hebt geschreven.

Onderwerpen die aan de orde komen:

- Op de stoel van de klant: vaststellen wat precies zijn vragen of problemen zijn
- Bouwplan van je offerte: hoe zet je je aanbod goed op een rij?
- Slim informatie selecteren: wat neem je wel op in je offerte, wat juist niet?
- E-mail (of brief) en bijlagen: wat hoort waar?
- Van klantvraag tot opdrachtbevestiging: de offerte als stappenplan
- Schrijven voor aanbestedingen (tenders): omgaan met strenge criteria en vaste formats
- Alinea's en tussenkopjes handig inzetten
- Verkoopkrachtig formuleren
- Welke argumenten zijn overtuigend en wekken vertrouwen in het aanbod?
- Hoe formuleer je aansprekend en klantgericht?

- Hoe vermijd je wollige, ambtelijke taal?

Voor wie

Voor medewerkers die regelmatig offertes opstellen: medewerkers die de vraag van hun klant vertalen naar een concreet, aansprekend aanbod. Denk bijvoorbeeld aan accountmanagers en medewerkers binnendienst.

Data & locatie

Succesvolle offertes schrijven kun je incompany organiseren of volgen als privé- of duotrainning. De data en locatie bepalen we in overleg.

Kosten

De kosten voor de incompany- of privétraining Succesvolle offertes schrijven zijn afhankelijk van je wensen en de grootte van de groep. Meer weten? Bel naar 020 - 598 64 20. We maken graag een afspraak met je voor een vrijblijvend adviesgesprek.

Wij trainen Makelaarsvereniging Amsterdam / AVAG / VUmc / OOM verzekeringen / Stadgenoot / Staples / Universiteit Leiden